

## Account Manager (M/F/D)

Die Lindenfield GmbH ist ein in Köln ansässiges Marketing-Sales-Intelligence-Unternehmen und wir beliefern unsere Partner mit hochwertigen Leads. Wir bauen die perfekte Plattform für Sales Excellence. Lindenfield arbeitet mit kleinen Unternehmen, aber auch mit einigen der größten Unternehmen der Welt zusammen und das in verschiedenen Branchen.

Wir sind ein innovatives, softwarebasiertes Startup mit einem kleinen Team aus erfahrenen Produkt-, Technik-, Marketing- und Vertriebsmitarbeitern. Gemeinsam mit unseren Kunden gestalten wir die Zukunft des intelligenten Vertriebs.

### Aufgaben

- Account Manager bist Du nach dem Onboarding Ansprechpartner für Deine Partner
- Dein Ziel sind langfristige zufriedene Kundenbeziehungen
- Dafür arbeitest Du für den Erfolg unserer Partner

### Anforderungen

- Du hast Dein Studium oder eine Berufsausbildung erfolgreich abgeschlossen
- Mindestens 2-3 Jahre Berufserfahrung als Kundenbetreuer oder Account Manager
- Am besten kannst Du erklären wie Du Kunden akquiriert oder entwickelt hast

### Benefits

- Attraktive Vergütung (Wirklich!)
- Gestalte mit uns die Zukunft von Marketing- und Vertriebs-Intelligence-Lösungen
- Ein tolles Team mit sehr gutem Betriebsklima und Raum für Ihr Feedback

**Bei Interesse schicke uns einfach deinen Lebenslauf an**

**[geschaeftsleitung@lindenfield.de](mailto:geschaeftsleitung@lindenfield.de) oder rufen uns an unter 0221 9865 1221!**